İkna Teknikleri

Çalışma Kâğıdı · 30 Soru · Kolaydan Zora

Ad Soyad _____ Sınıf / No _____ Tarih _____

KONU ÖZETİ

- **İkna:** Karşımızdakini bir düşünceyi kabul etmeye ya da bir davranışı yapmaya razı etmektir. İkna ederken gerekçe ve kanıt sunulur, karşı tarafa saygı gösterilir.
- **Karşılıkta bulunma:** İnsan kendisine iyilik yapana karşılık vermek ister. Önce bir iyilik ya da hediye sunulur. **Tutarlılık:** Kişi daha önce söylediği ya da yaptığıyla uyumlu davranmak ister; önceki sözü hatırlatılır.
- **Toplumsal kanıt:** "Herkes böyle yapıyor." diyerek çoğunluğun davranışı örnek gösterilir. **Sevgi (hoşlanma):** Sevdiğimiz, beğendiğimiz ya da bize benzeyen kişilerin önerilerini daha kolay kabul ederiz.
- **Otorite:** Konusunda uzman bir kişinin (doktor, öğretmen, bilim insanı) görüşüne dayanılır. **Kıtlık (azlık):** Az bulunan ya da süresi sınırlı olan şey daha değerli gösterilir: "Son beş bilet!"
- **Karşıtlık:** İki seçenek art arda sunularak biri daha çekici gösterilir; önce büyük bir istek, sonra daha küçüğü dile getirilir. **Uzlaşma:** İki taraf da isteklerinden bir kısmından vazgeçerek ortak bir noktada buluşur.

KOLAY Isınma Soruları (1–10)

1. "Doktorumuz, her gün en az yarım saat yürümenin sağlığımız için çok yararlı olduğunu söylüyor." cümlesinde hangi ikna tekniği kullanılmıştır?

   A) Otorite B) Kıtlık (azlık) C) Karşılıkta bulunma D) Uzlaşma

2. "Sergimizin son günü yarın; bu eserleri bir daha görme fırsatınız olmayabilir!" cümlesinde hangi ikna tekniği kullanılmıştır?

   A) Kıtlık (azlık) B) Otorite C) Tutarlılık D) Sevgi (hoşlanma)

3. "Sınıftaki herkes kitap kulübüne katıldı, sen de katılmalısın." cümlesinde hangi ikna tekniği kullanılmıştır?

   A) Otorite B) Toplumsal kanıt C) Karşıtlık D) Uzlaşma

4 İkna tekniklerini açıklamalarıyla eşleştiriniz.
1) Karşılıkta bulunma 2) Tutarlılık 3) Uzlaşma 4) Sevgi (hoşlanma)
a) Kişiye önceki sözü hatırlatılır.
b) Önce bir iyilik yapılır, sonra istekte bulunulur.
c) Sevilen, beğenilen birinin önerisi kolay kabul edilir.
ç) İki taraf da isteklerinden biraz vazgeçip ortak noktada buluşur.

5 "Geçen hafta sana matematik ödevinde yardım etmiştim; bu hafta da sen bana pano hazırlığında yardım eder misin?" cümlesinde hangi ikna tekniği kullanılmıştır?

A) Kıtlık (azlık) B) Otorite C) Karşılıkta bulunma D) Toplumsal kanıt

6 "Geçen ay 'Çevreyi korumak için elimden geleni yapacağım.' demiştin; o hâlde bu hafta sonu sahil temizliğine gelmelisin." cümlesinde hangi ikna tekniği kullanılmıştır?

A) Tutarlılık B) Karşıtlık C) Toplumsal kanıt D) Kıtlık (azlık)

7 Aşağıdaki ifadelerin başına doğruysa **D**, yanlışsa **Y** yazınız.
(…) İkna ederken karşımızdakine baskı yapmalı, onu korkutmalıyız.
(…) İkna edici bir konuşmada gerekçe ve kanıt sunulur.
(…) Otorite tekniğinde konusunda uzman birinin görüşüne başvurulur.
(…) Uzlaşmada yalnızca bir taraf isteğinden vazgeçer.

8 "En sevdiğin futbolcu da her sabah kahvaltı yapıyormuş; sen de kahvaltını atlama." cümlesinde ağırlıklı olarak hangi ikna tekniği kullanılmıştır?

A) Sevgi (hoşlanma) B) Kıtlık (azlık) C) Uzlaşma D) Tutarlılık

9 Hangisi **uzlaşma** tekniğine örnektir?

A) "Bu oyuncaktan mağazada yalnızca iki tane kaldı."
B) "Öğretmenimiz de bu kitabı önerdi."
C) "Sınıfın yarısı bu kitabı okudu."
D) "Bu akşam hem sen biraz ders çalış hem de ben filmi yarım saat erken başlatayım."

10 Bir arkadaşınızı okul korosuna katılmaya ikna etmek için **toplumsal kanıt** tekniğini kullanan bir cümle yazınız.

ORTA Pekiştirme Soruları (11–20)

11 Diyalogda Selin, annesini ikna etmek için aşağıdaki tekniklerden hangisini **kullanmamıştır**?

> **Selin:** Anneciğim, okulun resim kursuna yazılmak istiyorum.
> **Annesi:** Ama derslerin aksayabilir.
> **Selin:** Geçen yıl sen, "Hangi kursa istersen seni yazdırırım." demiştin, hatırlıyor musun? Hem resim öğretmenimiz kursun ders başarısını artırdığını söyledi. Söz veriyorum, kursa gittiğim günler ödevlerimi akşam yemeğinden önce bitireceğim.
> **Annesi:** Peki, deneyelim o zaman.

A) Tutarlılık B) Otorite C) Uzlaşma D) Kıtlık (azlık)

12 11. sorudaki diyalogda **otorite** tekniğinin kullanıldığı cümleyi yazınız.

13 Bir kitapçı önce 400 liralık ansiklopedi setini gösteriyor, müşteri tereddüt edince "O zaman şu 120 liralık resimli sözlüğe ne dersiniz?" diyor. Kitapçı hangi tekniği kullanmıştır?

A) Tutarlılık B) Karşıtlık C) Toplumsal kanıt D) Karşılıkta bulunma

14 "Müzeye girişte her ziyaretçiye küçük bir çini magneti hediye ediliyor, çıkışta da bağış kutusu duruyor." Müze yönetimi hangi tekniği kullanmaktadır?

A) Otorite B) Kıtlık (azlık) C) Karşılıkta bulunma D) Uzlaşma

15 Aşağıdaki reklam cümlelerinde kullanılan ikna tekniklerini yazınız.
a) "Diş hekimlerinin önerdiği macun!"
b) "Kampanya yalnızca bu hafta sonu geçerli!"
c) "Türkiye'de bir milyon aile bu ürünü tercih etti."

16 Kardeşiniz her akşam iki saat bilgisayar oyunu oynamak istiyor, anneniz ise hiç oynamamasını istiyor. **Uzlaşma** tekniğini kullanarak iki tarafı da memnun edecek bir öneri yazınız.

17 Aşağıdakilerin hangisinde **kıtlık (azlık)** tekniği kullanılmıştır?

A) "Atölyemizde yalnızca 8 kişilik yer kaldı, hemen kaydolun!"
B) "Ünlü bir ressam bu atölyeyi övdü."
C) "Arkadaşlarının hepsi atölyeye yazıldı."
D) "Geçen yıl atölyeye katılacağına söz vermiştin."

18 "Senin gibi resim yeteneği olan, güler yüzlü birinin kulübümüze katılması hepimizi çok mutlu eder." cümlesinde hangi teknik öne çıkmaktadır?

A) Otorite B) Sevgi (hoşlanma) C) Kıtlık (azlık) D) Karşıtlık

19 Sınıf başkanı adayı olduğunuzu düşününüz. Sınıf arkadaşlarınızı ikna etmek için **otorite** ve **tutarlılık** tekniklerini kullanan birer cümle yazınız.

20 İkna edici bir konuşmayla ilgili hangisi **yanlıştır**?

A) Görüşler gerekçelerle desteklenmelidir.
B) Karşı tarafa saygılı bir dil kullanılmalıdır.
C) Karşı tarafın görüşleri dinlenmemeli, sözü kesilmelidir.
D) Uygun ikna teknikleri seçilmelidir.

ZOR Düşünme Soruları (21–30)

21 Metinde Ayşe'nin kullandığı **iki** ikna tekniğini yazınız ve metinden birer kanıt gösteriniz.

> Ayşe, mahalledeki çocuk parkının bakımsız olduğunu fark etti. Muhtara gidip şöyle dedi: "Muhtar Bey, siz seçimden önce 'Çocuklar için mahalleyi güzelleştireceğim.' demiştiniz. Hem komşu mahallelerin hepsi parklarını yeniledi; bir tek bizimki kaldı." Muhtar biraz düşündükten sonra gülümsedi ve işe hemen başlayacaklarını söyledi.

22 Bir afişte şu ifadeler yer alıyor: "**Uzmanlar uyarıyor: Günde 8 saat uyuyan çocuk daha başarılı!**" Bu afişi hazırlayan kişi okuru ikna etmek için özellikle neye güvenmiştir?

A) Ürünün az bulunmasına
B) Çoğunluğun davranışına
C) Okurun önceki sözüne
D) Konuyu bilen kişilerin görüşünün inandırıcılığına

23 Aşağıdaki durumu okuyunuz. Sizce Emre'nin isteğini kabul ettirmesinde hangi teknik etkili olmuştur? Gerekçesiyle açıklayınız.

> Emre, babasından hafta sonu kamp için izin istedi. Babası önce "İki gece çok uzun." dedi. Emre, "O zaman yalnızca bir gece kalayım, cumartesi akşamı dönerim. Sen de bizi kamp yerine bırakırsın." diye cevap verdi. Babası, "Tamam, anlaştık." dedi.

24 Paragraftaki reklam metninde hangi iki ikna tekniği birlikte kullanılmıştır?

> "Binlerce okurun severek okuduğu macera serisinin imzalı baskısından yalnızca son 50 kitap kaldı. Kaçırmayın!"

A) Otorite ve tutarlılık
B) Toplumsal kanıt ve kıtlık (azlık)
C) Uzlaşma ve karşılıkta bulunma
D) Sevgi (hoşlanma) ve otorite

25 Bir çevre kulübü, okuldaki öğrencileri atık pil toplamaya ikna etmek istiyor. Kulüp için **kıtlık** tekniği dışında **iki farklı teknik** kullanan kısa bir duyuru metni (2-3 cümle) yazınız ve kullandığınız teknikleri belirtiniz.

26 Aşağıdakilerden hangisi **ikna etmeye yönelik bir cümle değildir**?

A) "Kilim, tezgâhta dokunan havsız bir yaygıdır."
B) "Bu kursa sen de katılmalısın, çünkü hem eğlenceli hem öğretici."
C) "Kontenjan dolmadan kaydını yaptır!"
D) "Rehber öğretmenimiz bu atölyeyi herkese öneriyor."

27 Aşağıdaki cümle, karşıdakini ikna etmek için **doğru ve etkili** bir yol mudur? Düşüncenizi gerekçesiyle yazınız.
"Eğer beni desteklemezsen bir daha seninle konuşmam!"

28 Bir kütüphane görevlisi öğrencilere şöyle diyor: "Geçen ay kütüphanemizden en çok kitap ödünç alan sınıf sizsiniz. Siz kitap sevgisini böyle gösterdiniz, eminim bu ay da ilk sırayı bırakmazsınız." Görevlinin sözlerinde öne çıkan teknik hangisidir?

A) Kıtlık (azlık) B) Otorite C) Tutarlılık D) Karşıtlık

29 Tablodaki durumlar için en uygun ikna tekniğini yazınız.

Durum	Teknik
Bir kitap, çok satanlar listesinde olduğu için tanıtılıyor.	
Bir diyetisyen, sebze yemenin önemini anlatıyor.	
Bir satıcı, ücretsiz tadım sonrası ürününü öneriyor.	

30 Metindeki satıcı hangi tekniği kullanmıştır? Bu tekniğin nasıl işlediğini metinden hareketle açıklayınız.

> Pazarda bir satıcı, önce müşteriye "Bu el dokuması seccade 3.000 lira." dedi. Müşteri şaşırınca hemen yanındaki küçük yastık kılıfını gösterdi: "Bakın, aynı ustanın elinden çıkma bu kılıf da yalnızca 400 lira." Müşteri kılıfı hemen aldı.

Takıldığın soruyu işaretle, konu özetine tekrar göz at. Başarılar!
Diğer konuların çalışma kâğıtları ve deneme sınavları: **maarifpdf.com.tr**